

Volledige naam en contactgegevens van jullie bedrijf?

<p>VetFamily info@vetfamily.be barbara.vonckx@vetfamily.be +32467037970</p>	<p>Blossom Vets hello@blossomvets.com Sint-Pietersvliet 7, 2000 Antwerpen +31(0)202444869</p>
<p>boa vets for vets info@boavetsforvets.be www.boavetsforvets.be +32470054861</p>	<p>Belgium Vets United Sylvia Dries Lillerbaan 133, 3950 Kaulille www.belgiumvetsunited.nl belgiumvetsunited@gmail.com</p>

Hoe is jullie bedrijf ontstaan en sinds wanneer zijn jullie actief?

VetFamily werd in 2000 in Denemarken opgericht door een groep onafhankelijke dierenartsen die ervan overtuigd waren dat samenwerking meer kansen zou creëren voor betere veterinaire zorg en het verkrijgen van commerciële voordelen. Dat bleek een voltreffer want vandaag is VetFamily actief in 11 landen en tellen we meer dan 5500 leden. In België gingen we van start vlak voor Kerst en hebben reeds 49 praktijken, zowel éénmanspraktijken, gemengde praktijken als grote klinieken een lidmaatschap ondertekend.

Blossom Vets is een lokaal initiatief voor de onafhankelijke Vlaamse dierenarts! Wij zijn ontstaan vanuit de vraag van Belgische dierenartsen en in samenwerking met deze praktijken kiezen wij onze partners en services. Wij hebben onze kennis en vakmanschap opgedaan door de ervaringen van ons moederbedrijf QS Vets.

QS Vets is werkzaam in 25 Europese landen en gespecialiseerd in het oplossen van tekorten, waardoor wij de producenten, merken en producten kennen als geen ander. Hierdoor hebben wij bij Blossom Vets een sterke onderhandelingspositie die resulteert in meer winstgevendheid voor de aangesloten praktijken.

Door de onafhankelijke dierenartsen te verenigen, staan we samen sterker. Zo profiteren onze leden van de kracht van een groep, terwijl zij als ondernemers hun volledige vrijheid behouden.

Wij hebben twee doelen voor onze leden: het potentieel van de praktijk vergroten én het werkplezier verhogen. Wij geloven dat dit alleen mogelijk is als het team binnen de praktijk hun tijd kan besteden aan dat wat zij leuk vinden én waar hun kracht ligt. Aandacht voor de persoonlijke en professionele ontwikkeling is hierbij essentieel. Waarbij onze leden werken aan een gezondere toekomst voor de praktijk en zichzelf.

Boa vets for vets

Sinds 2019 hebben dierenartsen met dezelfde visie en drive elkaar gevonden. Op dat moment heerste er een onzeker klimaat in de dierenartsenpraktijken in België, mede door de vele overnames. Gelijkgezinde Belgische dierenartsen, die aan de ene kant onafhankelijk wensen verder te werken en graag eigen baas blijven van hun praktijk, maar die ook aan de andere kant door schaalvergroting en gedeelde zorgen oplossingen willen zoeken door samen te investeren in de kennis van specialisten, dat is waar boa voor staat. De boadierenartsen willen die kennis verkregen van experts uit eigen land maar ook uit Spanje, Nederland, Engeland, ... niet alleen toepassen in de eigen praktijken, maar ook delen met nieuwe boaleden.

Pepijn Heuperman, mede bedenker van **Belgium Vets United**, heeft reeds 8 jaar geleden de **VIG – Veterinaire Inkoop Groep** opgericht in Nederland. 3 jaar geleden zijn we in gesprek geweest over mogelijkheden hiertoe. In België was het toen nog niet mogelijk om dit wettelijk op te richten. Zodra dit mogelijk werd heb ik contact opgenomen met hem om te vragen of hij me kon ondersteunen met het opzetten van Belgium Vets United. 8 jaar geleden is hij in Nederland bezig geweest met zijn eigen inkoopgroep. En met succes, de VIG behoort momenteel tot een van de grootste inkoopgroepen in Nederland. Met zijn kennis en knowhow zal hij mij ondersteunen in de opstart van Belgium Vets United (officieel bestaat Belgium Vets United sinds 26/01/2023).

Op welke manieren proberen jullie dierenartsen te ondersteunen?

VetFamily

Ter ondersteuning van de praktijk bieden we verschillende services aan:

- **VetInkoop**
We onderhandelen interessante inkoopvoorwaarden en scherpe kortingen op een breed scala aan producten en diensten van de voornaamste leveranciers in de veterinaire sector.
- **VetCommunity**
Meerdere keren per jaar organiseren we member events voor zowel dierenartsen als dierenartsassistenten.
Op de agenda: wetenschappelijke sessies, practice sharing en workshops. In de loop van het jaar voorzien we tevens een brede ondersteuning in de vorm van webinars, study groups en lunch & learns in samenwerking met onze partners en KOL's.
- **VetPlan®**
Voor klinieken die op een vernieuwende manier aan de slag willen met preventieve gezondheidszorg is er VetPlan®. Een gezondheids-abonnement, dat ons team van dierenartsen samen met u volledig op maat van uw praktijk uitwerkt en invult met uw vertrouwde producten. We faciliteren het uitrollen, de training en de betalingsafhandeling van de abonnementen.
- **VetFacility**
Een zorgvuldig geselecteerd assortiment van diensten en producten om uw leven in en om de praktijk makkelijker te maken, uiteraard met de aantrekkelijke VetFamily kortingen. Beroepskledij, software en ICT oplossingen, telesecretariaat en workplace-solutions zitten al in het portfolio en we breiden binnenkort verder uit met oa.verzekeringen, wellbeing & fitness,...
- **VetBusiness**
Deze service staat hier voorlopig nog in de kinderschoenen, maar is in andere landen een mooi uitgewerkte en gewaardeerde service, en gaat van support in het identificeren van groeimogelijkheden door minimale ingrepen over marketing advies en ondersteuning tot admin- & management coaching.

Blossom Vets

Wij geloven dat dierenartsen nóg slimmer kunnen werken. Zodat ze meer tijd overhouden om te doen waar ze echt van houden; het verlenen van de beste veterinaire zorg aan hun patiënten. Daar helpen wij bij door te doen waar wij écht van houden, namelijk de beste voorwaarden en prijzen onderhandelen voor onze leden. Naast het verlagen van de kosten binnen de praktijk dragen wij met onze services bij aan de groei van de praktijk en de mens.

Blossom Vets ondersteunt haar leden met:

- Inkoopvoordeel
- Persoonlijke ontwikkeling
- Kennis en bijscholing
- Performance optimalisatie
- Netwerk van gelijkgestemde
- Werving en selectie
- Branding en marketing

Wij zijn het eerste collectief voor de onafhankelijke dierenarts dat zich niet alleen focust op het realiseren van het potentieel van de praktijk maar ook op het potentieel van de mens erachter.

Boa vets for vets

Onze ondersteuning aan dierenartsen bestaat uit datgene waar we zelf dagelijks tegenaan lopen en waar we zelf als dierenartsen graag ondersteuning en ontzorging door experts wensen.

<p>Best Care</p> <p>Bereik de beste zorg in je praktijk. In de boa community kunnen we samen nadenken, overleggen en onze gezamenlijke interesse en doelstellingen delen. Elke dierenarts en assistent is dankzij het boa abonnement ook aangesloten bij Online Vet Training, met meer dan 80 uur aan online bijscholing.</p> <p>Daarnaast kunnen boaleden ook live diergeneeskundige opleidingen, maar ook opleidingen rond management en praktijkbeheer volgen en dit met boa-korting. Jaarlijks worden drie kwalitatieve opleidingen voor assistenten georganiseerd.</p>	<p>Best Support</p> <p>Boa biedt ondersteuning om je praktijk beter te runnen. We bieden je bijvoorbeeld professionele posts voor je sociale media, en je kan gebruik maken van een professionele webshop van dierenartsen voor diereigenaren.</p>
<p>Best Management</p> <p>Via boa optimaliseren dierenartsen hun praktijk. We bieden bijvoorbeeld de mogelijkheid om je KPI's professioneel te laten berekenen, en je praktijk anoniem te laten benchmarken. Zo krijg je inzicht in de werking van je praktijk. We helpen je te begrijpen aan welke knoppen je kan draaien om te realiseren wat je wenst. Dankzij gepersonaliseerde KPI rapporten en ronde tafel gesprekken met gelijkaardige praktijken, krijg je inzicht in hoe je praktijk presteert, waar je het prima doet en waar je eventueel kan verbeteren, ook dit gebeurt volledig anoniem.</p>	<p>Best Buy</p> <p>Via boa geniet je van mooie schaalvoordelen en betrouwbare samenwerkingen. Dat gaat van een groepsaankoop van groot materiaal, tot extra korting en cashback bij onze partners als boa-lid en tal van andere farmaceutische en niet-farmaceutische zaken waarop je goed kan besparen. boa heeft in die jaren een betrouwbare en duurzame relatie opgebouwd met haar partners.</p>

Belgium Vets United

De onafhankelijke dierenarts kunnen we ondersteunen door met korte lijnen goede afspraken te maken met de farmaceutische industrie, de voedingsindustrie en de disposable industrie. Door de krachten van onafhankelijke dierenartsen te bundelen via een samenwerkingsverband als Belgium Vets United creëren we een goede onderhandelingspositie om kortingen te bedingen. Hoe meer leden met elkaar besluiten om bepaalde keuzes te maken met betrekking tot een leverancier (uiteraard vrij van keuze) hoe beter deze afspraak kan worden. Dus door meer samen te werken kan er meer korting worden verkregen.



Zodoende werken we al exclusief samen met 1 groothandel, Covetrus, gezien zij het grootste assortiment kunnen leveren bij de praktijk. Hierdoor heeft het lid al direct inkoopvoordeel via de groothandel. Met de leveranciers ben ik continue in gesprek en met de hulp van mijn collega uit Nederland kan hij mij snel bij de juiste personen brengen. Door de jaren heen heeft hij in Nederland al een goed netwerk opgebouwd. Dit brengt al direct voordeel mee. Door exclusief samen te werken met 1 groothandel, Covetrus, kunnen we naast kortingen op Pharma, voeding en consumables, ook extra korting bij de groothandel krijgen. Daarnaast hebben we zeer sterke onderhandelingsvaardigheden in huis met Pepijn. Vanuit de VIG kent hij de verantwoordelijken allemaal al jaren persoonlijk.

Op welke manier ziet het verdienmodel voor een aangesloten dierenarts eruit?

Een dierenarts die aangesloten is bij **VetFamily** krijgt extra kortingen bovenop de maandpromo's die lopen via de groothandel en de korting die hij of zij zelf heeft bij de groothandel.

De VetFamily korting is dus complementair aan deze, reeds bestaande kortingen, en vervangt deze niet.

De kortingen worden 4 x per jaar uitbetaald op rekening van de dierenarts.

We hebben momenteel kortingsafspraken met Ceva, Elanco, MSD, Nextmune, Vetoquinol, Zoetis, Covetrus, Millpledge, Hill's, Royal Canin, UD Vet, 7Days, Lyreco, Trix Group, en we zijn nog in gesprek met andere mogelijke partners.

Blossom Vets

Onze leden staan bij ons centraal. Hierdoor sluiten wij onze kortingen, services en andere voordelen aan op hun behoefte. Uiteraard zorgen wij voor ervoor dat de kosten van de praktijk omlaag gaan door scherpe prijzen voor de inkoop van medicatie, verbruiksmiddelen, voeding en apparatuur. Maar we gaan nog een stapje verder! Zo verzorgen we ook kortingen rondom andere kosten voor u of de praktijk zoals

verzekeringen, lease auto's, ICT, kantoorartikelen, sportschool abonnementen, services rondom uw vitaliteit en meer. Zonder dat u tijd kwijt bent aan deze gesprekken en onderhandelingen.

Omdat wij willen dat er voor onze leden zo min mogelijk verandert, kan de dierenarts gewoon op dezelfde wijze bij zijn of haar huidige groothandel(s) blijven bestellen. De kortingen ontvangen de dierenartsen middels een 'cashback', waarbij de verworven kortingen elk kwartaal worden uitbetaald aan onze leden.

Boa vets for vets

Er is niet alleen een heel scala aan financiële voordelen maar ook tijdwinst:

- Financieel voordeel bij het volgen van de boa-partners. Krijg korting (bovenop de eigen bedongen kortingen en bestaande groothandelspromo) of extra ondersteuning bij onze verschillende partners (OVT, Ceva, Dechra, MSD, Elanco, Zoetis, Wexo, Vetoquinol,
- Boehringer, Medini, Hill's, Royal Canin, FUGA, Goldmedics, Trivion, Tric, Cloud Communication, Santévet, Chip AIP, Perfect Fit en zoveel meer) en voordelen bij groepsaankopen zoals radiografietoestellen,...
- Gebruik van de boavets.shop webshop waarvoor de diereigenaar je heel dankbaar zal zijn. Je spaart dus de kost uit van het bouwen én onderhouden van een eigen webshop én je hebt een tevreden, trouwe klant die beroep kan doen op jouw eigen, professionele webshop.
- Professionele social media posts om op jouw socials te gebruiken, een tijdrovende bezigheid die boa vrijblijvend voor jou doet.
- Een professionele berekening van je KPI's én anonieme benchmarking. Een service ter waarde van minimum 600 euro die is inbegrepen in het abonnement.
- Live opleidingen voor dierenartsen met boa-korting
- Per jaar drie live opleidingen voor assistenten elk met een waarde van €300, volledig inbegrepen in je abonnement.
- Toegang tot online trainingen, waaronder Online Vet Training. Dit jaarabonnement is gratis voor boaleden (waarde: €399 per dierenarts, €239 per assistent).
- Toegang tot de community via het boaplatform, waar je alle voordelen terugvindt en kan overleggen met collega's.

Belgium Vets United

Belangrijk is dat de dierenarts zelf niet veel moet doen. De dierenarts verdient al op zijn groothandelsfacturen door de extra kortingen die we hebben bekomen. Jaarlijks worden er kortingsafspraken gemaakt voor de meest gebruikelijke producten in de dagelijkse praktijk zoals vaccins, ontwormingen, antiparasitica, antibiotica, ontstekingsremmers, anestetica,...

Iedere dierenarts kiest zelf welke producten hij bestelt, het voordeel haalt hij eruit als hij de producten met de meeste korting bestelt.

Welke kortingen dit zijn, zijn momenteel nog in onderhandeling. De markt is in België nog wat onrustig omdat de onderhandelingen pas sinds kort mogelijk zijn of gaan worden. Er is dus nog wat terughoudendheid bij de leveranciers om te bedenken wat de juiste aanpak zal gaan worden. Ik heb er het volste vertrouwen in dat Belgium Vets United hiervoor de juiste kennis en knowhow heeft. Door direct mee te denken en met de leveranciers mogelijkheden te bespreken is er veel mogelijk.

Organiseren jullie ook bijscholing? Zijn deze ook toegankelijk voor niet-leden?

VetFamily

Ja, tijdens de Member Days organiseren we workshops met een wetenschappelijke insteek, maar ook onderwerpen buiten de veterinaire wereld komen aan bod. We organiseren bijscholing voor zowel dierenartsen als dierenartsassistenten. In de loop van het jaar zullen we ook in samenwerking met onze partners allerlei sessies organiseren, online, in de praktijk of op locatie. We staan ook open voor vragen en suggesties van de leden. Is er nood aan bepaalde trainingen? Dan kijken we hoe we u kunnen helpen en gaan we op zoek naar de juiste partners om dit te realiseren. Deze bijscholing zijn in principe enkel toegankelijk voor leden.

Blossom Vets

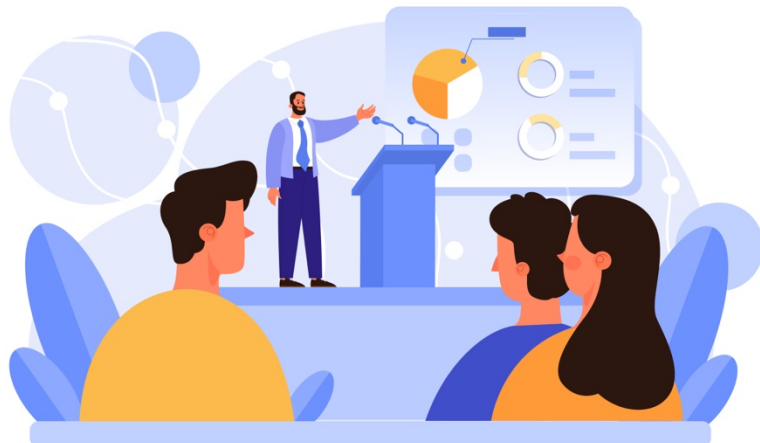
Eén van onze belangrijkste pijlers is het aanbieden van bijscholing aan onze leden, zowel op professioneel als persoonlijk vlak. Door middel van samenwerkingen met verschillende kennisinstituten en experts in de animal health sector kunnen de dierenartsen en paraveterinaren zich blijven ontwikkelen en zo hun kennis up-to-date houden. Ook zullen wij bijscholing bieden rondom performance optimalisatie binnen de praktijk met als doel meer klanten aan te trekken, de omzet per klant te verhogen en betere zorg te kunnen verlenen. Op persoonlijk vlak organiseren wij online en offline sessies rondom diverse thema's zoals mentale gezondheid en timemanagement voor een gezondere balans tussen werk en privé.

Boa vets for vets

Als boalid ben je automatisch ook aangesloten bij Online Vet Training. Daar vind je meer dan 80 uur aan online bijscholing met geaccrediteerde bijscholingspunten. Daarbovenop geniet je met boa van kortingen op kwalitatief hoogstaande live opleidingen voor dierenartsen en assistenten. Naast diverse diergeneeskundige opleidingen, bieden we ook opleidingen om je team en jezelf te verbeteren. De founders van boa zelf volgden bijvoorbeeld al 'moedig leiderschap als zaakvoerder' en 'communicatie binnen je team'. Opleidingen die ze sindsdien succesvol toepassen binnen de praktijk. Jaarlijks organiseert boa drie kwalitatieve opleidingen voor assistenten. In de toekomst zullen enkele van onze opleidingen toegankelijk zijn voor alle dierenartsen. Andere zijn exclusief voor leden om een optimale beleving te kunnen garanderen.

Belgium Vets United

Wij organiseren geen bijscholing.



Hoe sluit een dierenarts zich bij jullie aan en zijn er hieraan bepaalde voorwaarden aan verbonden?

VetFamily

Heel eenvoudig, door contact met ons op te nemen via mail: info@vetfamily.be of barbara.vonckx@vetfamily.be of via telefoon 0467 037 970. We nemen contact met u op en komen langs voor een bezoek en stellen u onze huidige kortingen voor en lichten onze services in detail toe.

U kan op dat moment evalueren of ons portfolio voor u interessant is en kan desgewenst op dat moment intekenen. Heeft u liever wat extra bedenktijd? Geen probleem? U kan ons nadien bevestigen of u lid wil worden. Elke praktijk kan intekenen, alleen... u kan slechts lid worden van 1 inkoopgroep. Dat is de enige voorwaarde.

Blossom Vets

Elke onafhankelijke Vlaamse dierenarts is welkom bij ons collectief. Zij kunnen lid worden door een mail te sturen naar hello@blossomvets.com. Binnen 24 uur nemen wij contact op om een fysieke of virtuele afspraak in te plannen. Tijdens de afspraak stellen wij onszelf voor en leren we de praktijk en het team graag beter kennen. Het is voor ons van belang om onze leden goed te kennen zodat wij onze partners, services en kortingen laten aansluiten op hun behoefte.

Boa vets for vets

Elke onafhankelijke dierenartsenpraktijkeigenaar kleine huisdieren kan een BUYboalid (aankoopgedeelte) of een BESTboalid (all-in) worden. Indien je graag meer info wenst, contacteer ons vrijblijvend via info@boavetsforvets.be of 0470/054861. We komen met plezier langs of plannen een online gesprek in zodat we onze diensten en kortingen samen kunnen doornemen.

Belgium Vets United

Door een samenwerkingscontract te tekenen, dit kan zo dadelijk via onze website.

Hoeveel kost een lidmaatschap?

Bij **VetFamily** kan u een lidmaatschap aangaan met een proefperiode van 9 maanden. Tijdens die proefperiode krijgt u 2 x een uitbetaling van de kortingen en kan u evalueren hoe waardevol VetFamily voor uw praktijk is. Een jaarlijks lidmaatschap kost 500€ en die is pas betaalbaar ná de proefperiode. Beslist u uit te stappen op het einde van de proefperiode, dan betaalt u dus niets terwijl u de uitgekeerde kortingen wel mag behouden. We hanteren een contractduur van 2 jaar, met een opzegtermijn 6 maanden. Dit laat ons toe om lange-termijnafspraken te maken met onze partners.

Blossom Vets

Ons lidmaatschap kost 20 euro per maand. U betaalt geen inschrijfkosten en het lidmaatschap is maandelijks opzegbaar. Wij bieden een toegankelijk lidmaatschap aan omdat wij vertrouwen hebben in onze service en de dierenarts op nummer één zetten. Praktijken die voor 1 maart 2023 lid worden krijgen de eerste zes maanden hun lidmaatschap cadeau. Daarnaast ontvangen praktijken drie maanden lidmaatschap cadeau als zij een andere praktijk aandragen die lid wordt bij Blossom vets.

Boa vets for vets

BUYboamembership: Met dit abonnement ben je 1 jaar gratis BEST BUY lid. Op het einde van het eerste jaar kan je volledig vrijblijvend beslissen of je lid blijft van boa of niet, al dan niet als BUYboa-lid of BESTboa-lid. Wens je na één jaar gratis proefperiode, verder te gaan als BUYboa-lid dan betaal je maandelijks 20 euro voor deze aankooppijler. Via boa geniet je zo van mooie schaalvoordelen en betrouwbare samenwerkingen. Dat gaat van een groepsaankoop van groot materiaal, tot extra korting en mooie cashbacks bij onze farmaceutische en niet-farmaceutische partners.

Bij de tweede formule ben je een BESTboamembership: Het lidmaatschap is gebaseerd op de omzet. Om een idee te geven: bij een omzet van 200.000 euro gaat het om een investering van 200 euro per maand (of 180 euro per maand als je de jaarlijkse kost in 1 keer betaalt). Bij een omzet van 400.000 euro gaat het om een investering van 300 euro per maand (of 270 per maand bij eenmalige jaarlijkse betaling). Bij een omzet van 900.000 euro gaat het om een investering van 675 euro per maand (607,5 euro per maand bij eenmalige jaarlijkse betaling).



250€ excl btw/jaarbasis. Doordat **Belgium Vets United** in de opstartfase zit en er maandelijks nieuwe afspraken zullen gaan komen zal het voordeel in het begin minder zijn dan later. De leveranciers kijken de kat uit de boom en willen eerst kijken wat de animo is. Daarom is er besloten om in 2023 sowieso geen lidmaatschap te rekenen aan het nieuwe lid. Dat betekent in 2023 geen kosten maar wel direct inkoopvoordeel!

Zijn er bepaalde verplichtingen voor de dierenartsen die aangesloten zijn (vb: verplichting om bij bepaalde groothandel te kopen, verplicht werken met bepaalde producten, ...)?

'Vrijheid-Blijheid' is een belangrijk goed binnen **VetFamily**.

We helpen & adviseren maar de eindbeslissing over de keuze van een product, groothandel, service, ... ligt altijd bij u. U bent volledig vrij om al dan niet te werken met de producten die wij u met korting aanbieden.

Onze leden gaan akkoord met een exclusieve samenwerking met **Blossom Vets**. Dit houdt in dat zij zich niet bij andere collectieven kunnen aansluiten. Uiteraard blijven onze leden onafhankelijke praktijken en kunnen zij zelf bepalen met welke groothandels, producenten en producten zij werken.

Boa vets for vets

Omdat we staan voor onafhankelijkheid, dragen we de vrijheid van onze leden hoog in het vaandel. Een verplichting is er dus niet. Wel stimuleren we onze leden graag om zoveel mogelijk gebruik te maken van alles wat het abonnement aanbiedt. Onze diensten zijn gebaseerd op experts in het vak, en we passen ze ook in onze eigen praktijken toe. We geloven dan ook dat de verschillende diensten van boa bijdragen tot Best Option for the Animal. Natuurlijk is het voor de aangesloten dierenartsen ook voordeliger als ze de boaproducten volgen.

Belgium Vets United werkt samen met Covetrus als groothandel. Daarnaast zullen er in de loop van het jaar nieuwe afspraken binnen komen. Hoe meer leden bepaalde producten van dezelfde leveranciers bestellen hoe hoger de kortingen en hoe beter de onderhandelingspositie zal worden. Dus ook voor de leveranciers is het verstandig om al direct goede afspraken te maken met onze inkoopgroep zodat ook zij gegarandeerd zijn van een toename in hun producten.

Als een dierenarts niet langer lid wilt zijn, op welke manier kan je er dan uit stappen?

VetFamily

Tijdens de proefperiode of ten laatste 6 maanden voor het einde van het contract kan er via mail aangegeven worden dat men wenst te stoppen met het lidmaatschap. We nemen dan de nodige stappen om de samenwerking te beëindigen, maar we streven ernaar om al onze leden tevreden te houden en om samen met jullie een succesvolle toekomst tegemoet te gaan.

Blossom Vets

Ons lidmaatschap kan worden stopgezet door een mail te sturen naar hello@blossomvets.com of floor@blossomvets.com. Praktijken zijn vrij om dit maandelijks op te zeggen.

Boa vets for vets

BUYboa-lid en BESTboa-lid: Je kan de overeenkomst jaarlijks opzeggen door te mailen naar info@boavetsforvets.be.

boa hoort graag je opmerkingen, reacties of ideeën om zo te streven naar een mooie, langdurige samenwerking want we zijn dierenartsen voor dierenartsen met een gezamenlijke missie: best option for the animal, Belgische onafhankelijke dierenartsen samen sterk.

Belgium Vets United

Je betaalt 1x per jaar je contributie (zodra deze ingaat, in 2023 kost deze niks) en in dat jaar kan je opzeggen. De contributie zal niet gerestitueerd worden.